



**Dołącz do Lidera w Branży Spawalniczej!**

## Ogłoszenie o Pracę: **Handlowiec na Rynek Polski**

### **Kim jesteśmy?**

EWM to niemiecka firma z ponad 70-letnią tradycją, która z pasją tworzy innowacyjne i wysokiej jakości urządzenia spawalnicze. Nasza marka jest synonimem niezawodności i zaawansowanej technologii, co pozwala nam cieszyć się uznaniem na całym świecie. Obecnie poszukujemy energicznych i zaangażowanych handlowców, którzy będą wspierać rozwój naszego rynku w Polsce. Czy jesteś gotowy podjąć to wyzwanie i stać się częścią naszego sukcesu?

W EWM cenimy sobie współpracę zespołową, innowacyjność i rozwój osobisty. Tworzymy środowisko, w którym każdy pracownik ma możliwość realizacji swoich pomysłów, a otwartość na nowe idee jest kluczem do naszego wspólnego sukcesu.

### **Co nas wyróżnia:**

Nasze rozwiązania technologiczne to synonim innowacyjności. EWM projektuje inteligentne systemy spawania, które nie tylko zwiększają efektywność i jakość, ale też są energooszczędne i przyjazne dla środowiska. Inwestujemy w przyszłość spawania, oferując naszym klientom produkty, które wnoszą realną wartość dodaną do ich działalności.

### **Twoje zadania:**

- Budowanie i wzmacnianie długotrwałych relacji z klientami.
- Aktywne zdobywanie nowych klientów oraz rozwijanie istniejącej bazy kontaktów.
- Promowanie i sprzedaż innowacyjnych rozwiązań spawalniczych, które wyznaczają standardy jakości.
- Współpraca z naszym zespołem specjalistów technologicznych, aby zapewnić klientom najlepsze wsparcie.
- Udział w branżowych targach i wydarzeniach, reprezentując nasze wartości i innowacje.

### **Kogo szukamy:**

- Doświadczonych sprzedawców B2B z pasją do branży technicznej.
- Osób o doskonałych umiejętnościach komunikacyjnych i negocjacyjnych.
- Kandydatów gotowych do pracy w dynamicznym i zmieniającym się środowisku.
- Osób z prawem jazdy kat. B, gotowych do odbywania podróży służbowych.
- Znajomość języka angielskiego lub niemieckiego będzie dodatkowym atutem.



### **Co oferujemy:**

- Konkurencyjne wynagrodzenie podstawowe z systemem premiowym opartym na wynikach.
- Możliwość korzystania z samochodu służbowego również w celach prywatnych.
- Pełne wsparcie techniczne i merytoryczne naszego zespołu ekspertów.
- Nowoczesne narzędzia pracy: telefon, laptop i niezbędne wyposażenie.
- Rozbudowany program szkoleń sprzedażowych i produktowych.
- Przyjazne i stymulujące środowisko pracy w rozwijającej się firmie.

### **Dołącz do nas!**

Zrób pierwszy krok w swojej nowej, ekscytującej karierze i prześlij nam swoje CV i list motywacyjny na adres: [zaneta.sikorska@ewm-group.com](mailto:zaneta.sikorska@ewm-group.com). Oczekujemy na Twoje zgłoszenie z niecierpliwością i entuzjazmem!

**EWM Poland SP Z.O.O.** | Gdańska 13A | 70-661 Stettin | Tel: +48 91 433 08 70 | [info@ewm-stettin.pl](mailto:info@ewm-stettin.pl)